



Les Formations de demain

DUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

EN ANNEE SPECIALE

>> CONDITIONS D'ADMISSION

Vous êtes titulaire d'un BTS, DUT, L2 validée ou d'un niveau équivalent.

Le secteur du commerce vous attire,

>> L'ANNÉE SPÉCIALE TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

vous mènera à une carrière professionnelle en 2 semestres, dans les domaines de la communication, du marketing, de la vente ou de la grande distribution.

Cette formation à l'I.U.T., peut vous apporter :

- Un diplôme complémentaire à votre formation initiale
- Une ouverture sur de nouveaux horizons professionnels
- Une aide au travail de groupe
- Des liens très forts avec les entreprises.

>> POURSUITE D'ÉTUDES

• Les licences professionnelles dans le domaine de la gestion, de la distribution ou de la banque permettent d'acquérir une formation spécialisée et de valoriser un DUT.

• Certaines licences peuvent être envisagées après demande d'équivalence (économie-gestion, licence d'administration publique...)

• Licences à l'Étranger.

• Les écoles de commerce en admission directe ou après concours

>> L'ANNÉE SPÉCIALE TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

est un véritable tremplin pour votre avenir professionnel proche.

>> DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS

L'année spéciale de Techniques de Commercialisation est une porte d'entrée dans la vie active.

Une grande partie des titulaires du DUT entrent dans la vie professionnelle. Différents secteurs et métiers sont ouverts :

- Commerce
- Distribution
- Publicité
- Assurance
- Industrie
- Entreprise de services

TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION - En année spéciale

PROGRAMME DES ETUDES

Premier semestre : 2UE (30h/semaine)

>> UE 3.1

Cœur de compétences 200h

• Economie	22h30
• Droit	15h
• LV1 Anglais	37h30
• Maths	22h30
• Informatique	22h30
• Expression	30h
• Comptabilité	30h
• Jeu d'Entreprise	20h

>> UE3.2

Insertion : 195 h

• Marketing	30h
• Négociation	30h
• Distribution	30h
• Communication Commerciale	30h
• Etude et Recherche Commerciale (ERC)	30h
• Théorie des organisations	30h
• Projet Personnel et Professionnel	15h

Deuxième semestre : 2UE + UE pro (30h/semaine)

>> U4.1

Cœur de compétences 195 h

• Economie	15h
• Droit	30h
• LV1 Anglais	37h30
• Psychosociologie	15h
• Maths	15h
• Informatique	22h30
• Expression	30h
• Comptabilité	30h

>> UE4.2

Insertion 185h

• Marketing stratégique et opérationnel	30h
• Approche des Marchés Etrangers et Commerce International	30h
• Logistique	30h
• Gestion de la force de vente	30h
• Mercatique du Point de Vente	20h
• Négociation	30h
• Projet Personnel et Professionnel	15h

>> UE4.3

Professionnelle

- Projet tuteuré
- Stage obligatoire en Entreprise (6 semaines minimum de mi Juin à mi Juillet)

TOTAL : 775 h

>> PROCÉDURE DE RECRUTEMENT :

demander et télécharger votre dossier de candidature :

- par INTERNET : www.iut-amiens.fr

rubrique "Demande de dossiers" du 20 janvier au 30 mai

Les décisions du jury d'admission sont visibles :

- par INTERNET : www.iut-amiens.fr

Tous courriers concernant
les inscriptions sont à adresser à :

I.U.T AMIENS - Service Scolarité

Tél. 03 22 53 40 53

Avenue des Facultés - Le Bailly

80025 AMIENS CEDEX 1

>> www.iut-amiens.fr